M.S. Dynamics CRM for Lilly & Associates Intl.

Juan Arevalo Training Manual 6/18/14

Table of Contents

Proceso para crear Leads - RFQ's - Propuestas	3
¿Cómo crear un Lead?	3
Tab General	4
Notes & Activities	5
Shipment & Routing Detail (Detalle de Envíos y Rutas)	6
Routes (Rutas)	8
Detalle de Equipo	9
Detalle de Carga / Artículos de Carga	10
Other Requirements (Otros Requisitos)	10
Hazardous & Harmonized Codes (Carga Peligrosa y Códigos Armonizados de Carga)	11
Special Instructions (Instrucciones Especiales)	11
Shipping Profile (Información General de Envíos)	12
Details Tab	12
Preferences (Preferencias)	13
Descalificar un Lead	14
¿Cómo descalificar un Lead?	14
Reactivar un Lead	14
Calificar un Lead	15
Crear un RFQ desde un Lead	15
¿Cómo se crean los RFQ's desde las Rutas del Lead?	15
Crear multiples RFQ's desde las rutas de un Lead	17
Crear una Oportunidad	17
El status de las Oportunidades	17
Crear un RFQ desde una Oportunidad (Cuantas Activas)	18
Pestaña General	19
Pestaña de Información de Envío (Shipment Information)	20
Crear artículos de Carga	20
Enviar el RFQ al Queue de Pricing	20
Status de RFQ's	21
Vistas de un RFQ	21
Enviar un RFQ a través de Email	21
Imprimir un RFQ	24

Adherir Artículos de Carga a un RFQ	25
Artículos de Carga Suelta	25
Detalle del Paquete	26
Dimensiones	26
Peso, Volumen y Volumen Peso	26
Control de Temperatura	27
Unidades de Medida	27
Adding Containers	29
Crear una Propuesta	31
Crear una propuesta a partir de un RFQ	31
Pestaña general:	
Pestaña de piezas de la Carga	
Rutas y tramos de las rutas:	

Proceso para crear Leads - RFQ's - Propuestas

¿Cómo crear un Lead?

Los Leads (Clientes potenciales) pueden ser registrados en el Sistema de dos maneras diferentes.

- 1. Automáticamente desde nuestro sitio Web Prospectos/Leads pueden visitar nuestro sitio Web y solicitar una cotización. Toda la información que ellos registren allí, será transferida al Sistema y se creará como un Lead y contendrá toda la información de envío que están solicitando.
- 2. Manualmente El usuario registra toda la información siguiendo las instrucciones abajo mencionadas:

En la pantalla principal, hacer click en **Sales** y luego en **Lead**. Una vez en la pantalla de Leads, hacer click en **New**.



El Sistema abrirá un nuevo Lead y desde allí se puede comenzar a registrar toda la información de contacto del cliente. El Lead está dividido en varias secciones:

- General (Información de contacto)
- Notes & Activities
- Shipment & Routing Details
- Routes
- Equipment Detail
- Cargo Details
- Other Requirements

- Hazardous & Harmonized Codes
- Special Instructions
- Visit Requests
- Shipping Profile
- Details
- Preferences

Tab General

Detalles Generales (Información de Contacto)

Acá se debe registrar toda la información de contacto que se tenga disponible. Los espacios marcados con un * son requeridos y no se podrá guardar el archivo a menos de que contengan información.

General Details					
Topic*	Lead from Canvassir	ng		Entity Type *	Commerical v
Salutation		Business Phone +	305.392.5085	Company Name *	Expedited World Cargo, Inc.
First Name *	Ralph	Home Phone		Street 1 +	9667 NW 33rd Street
Last Name +	Soto	Mobile Phone		Street 2	
Job Title		Fax		Street 3	
Web Site		Other Phone		City +	Miami
E-mail *	ralph.soto@ewcn	Pager		State/Province +	FL
Status Reason	New 🔻	Owner*	🔱 CRM Adm 🟹	ZIP/Postal Code +	33172
				Country/Region +	United States

Topic * Lead from Canvassing	Descripción de cómo fue adquirido el Lead. También se puede utilizar para explicar brevemente lo que el prospecto está solicitando. Estos son algunos ejemplos:				
	Web Lead	USA to Panama	Shipping 20 Containers		
	Referido por	Miami to Balboa	Shipping Heavy Equipment		
	Llamada entrante	Door to Door			
First Name *	Nombre del Contacto)			
Last Name +	Apellido del Contacto)			
Owner * 🔱 CRM Admin	El sistema automátic usuario que lo crea.	amente asigna la per	tenencia del Lead al		
Status Reason New 🔻	Actualmente tenemo contacted (contactao scheduled (contacto programada). STATUS REASON	os siete razones de sta lo), emailed (email er programado) y visit s DESCRIPCIÓN	atus: New (Nuevo), aviado), contact cheduled (visita		
	NEW	Nuevo Lead			
	CONTACTED	Contacto ha sido estable	cido con el Lead		
	CONTACT SCHEDULED	Se le na enviado un e-ma	gramada		
	VISIT SCHEDULED	Una visita ha sido progra	imada		
	QUALIFIED	El Lead ha sido Calificado	o (Convertido en Cuenta)		
	DISQUALIFIED	El Lead ha sido descalific negocio)	ado (No hay opción de		
Entity Type * Commerical	Existen tres tipos de Commercial and Gov	entidades dentro del ernment.	Sistema: Individual,		

ENTITY TYPE	DESCRIPCIÓN
INDIVIDUAL	Persona natural (No compañía).
COMMERCIAL	Compañía
GOVERNMENT	Entidad de Gobierno

Una vez registrada toda la información requerida, es necesario guardar el archivo para que se cree el record.

Descripción

Este espacio está destinado para hacer anotaciones especiales sobre el Lead, la compañía a la que representa o el tipo de carga/equipo que maneja.

Description
Contenedores de 20° y 40° desde y hacia Panamá y Venezuela con <u>electrodomésticos y electrónica</u> en general. La persona a cargo se llama XXXXXX XXXXXXXX Es <u>necesario hacer seguimiento</u> para lograr nuevas rutas.

Notes & Activities

Activities

Antes de poder registrar cualquier Actividad (Llamadas, e-mails, Citas, etc...) es necesario salvar el Lead. Una vez se haya salvado, es necesario hacer click en el recuadro de Actividades para poder generar un Nuevo record. El recuadro quedará marcado en azul, tal como se muestra en la imagen a continuación:

Activities

Subject	Regarding	Activity Type	Activity Status	Owner	Priority	Start Date
			To enable th	is content, save the rec	ord.	

File Land Add Curta	List Tool	5			1	Microsoft	Dynamics CRM						CR	M Admin 🕜
Add New Add Existing Edit	X Delete Activity	Mark Complete	Add Note	Sonnect 📡 Add to Queue Chilow	& Unfollow	Assign Activities	💭 Share 🍋 Copy a Link 😨 E-mail a Link	Filter	Save Filters	Chart Pane -	Run Workflow	Start Dialog	Run Export port - Activities	
Image: Second	Lead Ralp Lead S Canva: Activities	Actions h Soto ource issing	Include		Collabora F	Rating Warm			Current View	Owner & CF	Proces M Admin	5	Leads	•
Visit Request	Activiti	es All Activities 👻				1				Sear	ch for record	5 1		Q
– Shipping Profile – Details – What's New – Preferences		Ject	Ke	garung	Activity Type	Activ	iy status – Ow	ner	Priority	start Date		Due Dat	t	Plinary C- C
Related Common Activities Closed Activities Connections Documents						Ν	o Activity records a	ire availab	le in this view.					
Audit History	4													► F
Sector D	0 - 0 of 0 (0	selected)											ŀ	🗧 🖣 Page 1 🕨
🚮 Visit Requests														

Notes

El espacio para las Notas, está destinado para hacer comentarios internos que tengan relevancia y estén relacionados con el Lead, el contacto o el usuario que está manejando el Lead. Es importante tener en cuenta que las Notas no están destinadas para registrar llamadas o actividades. Son sólo utilizadas para información interna.

En las Notas, también se pueden adjuntar archivos electrónicos, tales como imágenes, e-mails, documentos de Word, Excel, etc.

Notes	
Attach File	Done
Title: Note created on 4/26/2014 4:31 PM by CRM Admin Lead said he would be gathering all the documentation I mentioned over phone tomorrow and send to	me via email.
CRM Admin 4/26/2014 4:31 PM	

Shipment & Routing Detail (Detalle de Envíos y Rutas)

El Detalle de Envíos y Rutas ha sido creado para registrar información precisa sobre el primer envío que se va a cotizar al cliente. Una vez se Califique el Lead y se convierta en Cuenta, toda la información contenida en esta sección se convertirá automáticamente en un RFQ.

Shipment Information	Routing
Shipment Type Shipment Direction Ocean	Origin Country Destination Country Owner: Country Destination Country Image: Country Image: Country
Service Type FCL	Origin Port Web Destination Port Web
Cargo Ready Date Shipment Frequency Inco Terms	Origin Zip Code Destination Zip Code
4/30/2014 Une time CIP *	I Origin & Destination Door Address
Forwarding * Trading * Customs * Warehousing * Location of Warehousing	Origin Door Address Destination Door Address EXXC Carporación ABC 9667 NW 33rd Street Calle Principal Miami, FL 33172 Panama City, Panama
Cargo Description	
Commodity Shoes Cargo Description Black Nike Sneakers, White Nike Sneakers	

Shipment Information

Shipment Type Ocean	Enter the shipment type. The service types will pull the options available on from the shipment type you have selected.				
Shipment Direction	SHIPMENT TYPE	SHIPMENT DIRECTION	SHIPMENT SERVICE TYPE		
Export	AIR	Import, Export, Domestic and Foreign to Foreign	Air Loose Cargo, Air Containerized		
Service Type	OCEAN	Import, Export, Domestic and Foreign to Foreign	LCL, FCL and Breakbulk		
FCL	GROUND	Import, Export, Domestic and Foreign to Foreign	FTL, LTL and Drayage		
	RAIL	Import, Export, Domestic and Foreign to Foreign	Rail Loose Cargo, Rail Containerized		

Routing

Origin Country	Escriba el País de Origen. También puede hacer click en el botón 🗖 para buscar el país.
Destination Country	Escriba el País de Destino. También puede hacer click en el botón 🖾 para buscar el país.
Origin Port Web Origin Zip Code	Los espacios Origin Port Web, Destination Port Web, Origin Zip Code y Destination Zip code no están habilitados. La información contenida en ellos será transferida desde nuestro sitio web cuando el cliente haya solicitado una cotización por esa vía.

Origin Door Address EWC 9667 NW 33rd Street Miami, FL 33172	En los espacios llamados Origin Door Address y Destination Door Address deben ser utilizados si la cotización incluye entrega Puerta a Puerta, Puerta a Puerto o Puerto a Puerta.
Miami, FL 33172	

Service Requested

Services Requeste	d		En estas casillas se debe especificar el tipo de servicio que está
Forwarding * Customs *		Trading * Warehousing *	solicitando el cliente. Las opciones son: Forwarding (Flete), Customs (Aduanas), Trading (Comercio) y Warehousing
			(Almacenamiento/Bodegaje).

Cargo Description

Commodity Shoes	Especificar el tipo de mercancía.
Cargo Description Black Nike Sneakers, White Nike Si	Especificar descripción detallada de la mercancía.

Routes (Rutas)

Esta tabla es utilizada para crear una o múltiples rutas que hayan sido solicitadas por el cliente. Por ejemplo, si la solicitud puede incluir el envío de un contenedor desde Miami hasta Balboa y desde Port Everglades a Balboa.

Туре	Direction	Service	Mode	Origin	Dest.	Origin	Dest.	Origin.	Dest.
		Туре		Country	Country	Port	Port	Door	Door
Ocean	Export	FCL	Door to Door	United States	Panama	Miami	Balboa	Miami	Panama City
Ocean	Export	FCL	Door to Door	United States	Panama	Port Everglades	Balboa	Miami	Panama City

New - 📝 Edit - Using Grid Dire	La Ruta se puede generar hacienda click en el botón "New" y aparecerán dos opciones:
Using Form xp Ocean Exp	Using Grid: La información puede ser registrada directamente en la tabla.
	Using Form: La información puede ser registrada en una Forma que aparecerá en pantalla completa.

Esta es una manera simple de utilizar la opción "New – Using Form" para crear una Ruta:

Shipment Route Detail			
Shipment Type		Origin & Destination	
Shipment Type Ocean v	Shipment Direction Export	Origin Country	Destination Country
Shipment Service Type FCL	Shipment Mode Door to Door	Origin Port Image: Port Everglades (PEF)	Destination Port
		Origin CFS	Destination CFS
		Origin Door Miami (MIA)	Destination Door Panamá, Ciudad de (PTY)

Una vez ingresada toda la información, hay que salvar y cerrar la Forma. Cuando la forma se cierra, es necesario hacer click en el botón *es para verificar que la información haya sido registrada en la tabla.*

2	🖞 New + 👿 Edit + 🗙 Delete 📓 Deatlivate Route 🧭													
	Туре	Direction	Service Type	Mode	Origin Cou	Dest. Coun	Origin Port	Dest. Port	Origin Door	Dest. Door	Origin CFS	Dest. CFS	(
	Ocean	Export	FCL	Door to Door	UNITED STA	PANAMA	Miami (MIA)	Balboa (BLB)	Miami (MIA)	Panamá, Ciuda				
	Ocean	Export	FCL	Door to Door	UNITED STA	PANAMA	Port Everglades	Balboa (BLB)	Miami (MIA)	Panamá, Ciuda				

Esta es una manera simple de utilizar la opción "New – Using Grid" para crear una Ruta:

	Save 🛃 Sav	e and New 🗙	Cancel							
	Туре	Direction	Service Type	Mode	Origin Cou	Dest. Coun	Origin Port	Dest. Port	Origin Door	Dest. Door
	Ocean	Export	FCL	Door to Door	UNITED STA	PANAMA	Miami (MIA)	Balboa (BLB)	Miami (MIA)	Panamá, Ciuda
	Ocean	Export	FCL	Door to Door	UNITED STA	PANAMA	Port Everglades	Balboa (BLB)	Miami (MIA)	Panamá, Ciuda
1	Ocean 🔻	Export T	FCL 🔻	•		PANAMA				Q

La información contenida en las Rutas son muy importantes porque de ellas depende la manera como el RFQ será creado. La tabla de Rutas permite a los usuarios crear diferentes opciones de tipo de envío, dirección y tipos de servicio. *Ver RFQ creados desde las Rutas.*

Detalle de Equipo

La sección de Detalle de Equipo es utilizada cuando el Lead no ha proporcionado información específica de la carga (cantidad, peso, dimensiones) y sólo están buscando una tarifa referencial para su envío. Es decir, el cliente sólo quiere saber cuál es la tarifa de diferentes tipos de contenedores de un Puerto "A" hacia un Puerto "B".

Equipment Detail		Hacer click en cualquiera de las Casillas para
20FT Container 40FT Container 45FT Container	Flat Rack Open Top Reefer	indicar el tamaño y tipo de contenedor que se va a cotizar.
48FT Trailer 53FT Trailer	High Cube	
551 Financi		

Detalle de Carga / Artículos de Carga

Esta sección le permite al usuario registrar información precisa sobre la mercancía, incluyendo cantidad de piezas, descripción de la carga, dimensiones, peso, etc... Si el Lead proporciona una cantidad específica de contenedores, la información debe ser registrada en esta sección y no en la sección de Detalle de Equipo.

Cargo Items	Totals
📍 New - 📝 Edit - 🗙 Delete 🥑	Pieces
Package Type Pieces Valuation Length Width Height UoM Volume UoV Weight UoW Total	Valuation S
	Weight kgs 🔻
	Volume m3 V
No records we writeble	Volume Weight
NO FECOLOS ALE AVAILADIE.	Chargeable Weight kgs 🔻
	Volume Weight 166 Calculator
	Override Totals
	Calculate Chargeable 📃 Weight by Shipment

¿Cómo sumar un artículo de Carga?- (Contenedor)

Seleccione el botón "New" en la tabla llamada Cargo Items (Artículos de Carga) y seleccione "Using form".

Package Detail		
Package Type	Q	
Pieces	Valuation	
10	\$ 50,000	
Cargo Description		
Black Nikes		

Una vez ingresada toda la información, hay que salvar y cerrar la Forma. Cuando la forma se cierra, es necesario hacer click en el botón ² para verificar que la información haya sido registrada en la tabla.

Carg	jo Items											
*	New 🗸 📝 Edit 🗸	× Delet	e									2
	Package Type	Pieces	Valuation	Length	Width	Height	UoM	Volume	UoV	Weight	UoW	Total
	20FT Standard	10	\$50,000.00				in		m3		kgs	
•												×.

Other Requirements (Otros Requisitos)

La sección de Other Requirements section permite hacer una descripción más detallada de los requisites específicos de la carga:

Other Requirements		
Hazardous	Cargo Palletized	
Perishables	Stackable	
Live Animals	Cargo Insurance	
Over Sized	U.S. Flag Carrier	
ITAR	Letter Of Credit	

Automobile

La sección Automobile sirve para describer si la carga está relacionada con envío de Vehículos.

Automobile			
Automobile Validation	No Yes	New or Used	¥
Other			
		Country Of Origin	Q

Hazardous & Harmonized Codes (Carga Peligrosa y Códigos Armonizados de Carga)

Si la carga que se va a manejar es considerada como peligrosa o tiene un Código HS, esa información debe ser registrada en esta sección.

Hazardous Codes					Harmonized Codes				
🐴 New 🍞 Edit 🗙	(Delete			ø	🞦 New 🍞 Edit 🗙 Delete	Ø			
UN Number	UN Class	Flash Point	Package Group		Harmonized Code Value				
	No records a	are available.			No records are available.				

Special Instructions (Instrucciones Especiales)

Este espacio es de texto libre y debe ser utilizado para informar al departamento de Pricing sobre requisites específicos del cliente a la hora de hacer la cotización o manejar la carga.

Special Instructions
Par favor colizar con Maersk únicamente. Ja caraa puede ser resolida en la bodega del cliente y va está lista. El cliente tiene lift gate y fork lift disponibles.

Shipping Profile (Información General de Envíos)

Esta sección está destinada a capturar información general de los envíos que realiza el cliente (así no los estemos cotizando en el momento) y nos ayuda a registrar datos específicos de cómo se debe manejar el cliente hacia el futuro. Hacen exportaciones, importaciones, carga aérea, marítima, los usuarios que deben manejarla, etc...

A Shipping Profile Shipping Profile Det	ails				
Export*	Yes 🔻	Air	Yes 🔻		Shipment Volume
Import *	No	Ocean	Yes 🔻		
Foreign to Foreign	Yes 🔻	Ground	Yes 🔻		
Domestic*	Yes 🔻	Rail	No 🔻		
Assigned Users					
Export Department				م Foreign Department	
Import Department				Domestic Department	

Details Tab

Company Info

4 Details	
Company Information	
Industry	
Vehicle Retail	۲
Created By	Rating Warm
IES Code	Created On 6/19/2014 6:22 PM
	Cargowise Code

Industry Distributors, Dispatchers and Processors	Industry – Utilizando la lista, seleccione la industria a la que pertenece el cliente.
Rating Warm	Rating – Calificación del Lead: Hot (Caliente), Warm (Tibio) o Cold (Frio).
IES Code	IES Code – Código de IES: Si es conocido.
Cargowise Code	Cargowise Account Number – Número de Cuenta en Cargowise.

Preferences (Preferencias)

Información de Contacto

Indicar la preferencia del cliente en cuanto a la manera como nos debemos comunicar hacia el future.

Contact Methods						
Preferred	Any		¥			
E-mail	Allow	🔵 Do Not Allow		Bulk E-mail	Allow	🔵 Do Not Allow
Phone	Allow	🔵 Do Not Allow		Fax	Allow	🔵 Do Not Allow
Mail	Allow	🔵 Do Not Allow				

Marketing Material

La información de Marketing permite a ése departamento asignar el Lead a campañas especiales de Mercadeo o saber si la adquisición de ese Lead responde a una iniciativa publicitaria, o cualquier otro esfuerzo de mercadeo.

Marketing Information	
Source Campaign	🔯 Last Campaign Date
Marketing Material 💿 Send 💿 Do Not Send	Qualify Trigger
	Disqualification Description
Source Campaign	El espacio llamado Source Campaign es utilizado para registrar cómo se generó el Lead. Algunos ejemplos incluyen: Mailers Email Ad (assign reference ID to Ad) Trade Show
Marketing Material 💿 Send 🔘 Do Not Send	Al indicar "Send" se está registrando que el Lead está dispuesto a recibir información comercial y de
	mercadeo originada por nuestra compañía.

Una vez toda la información requerida y/o disponible haya sido registrada en el Lead, es necesario hacer click en el botón "Save" o "Save & Close" para que todo quede guardado en el sistema.

Descalificar un Lead

¿Cómo descalificar un Lead?

Si usted determina que un Lead debe ser descalificado, haga click en el botón llamado "Disqualify". Acto seguido, una ventana aparecerá en su pantalla.



La ventana de descalificación de Lead le pedirá que escoja una razón para la descalificación y hacer una anotación en el espacio de Descripción detallando la razón por la cual se ha descalificado el Lead.

Disqualify Lead Select a reason the lead is being disqualified							
Reason: Description:	No Longer Interested Lead is no longer interested in shipping the cargo.						
	OK Cancel						

Una vez entrada toda la información y al hacer click en el botón de Ok, el Lead quedará como archivo de lectura únicamente y no podrá ser modificado. Su estátus quedará como Disqualified (Descalificado).

Reactivar un Lead

Una vez descalificado, el Lead puede ser reactivado haciendo click en el botón llamado "Reactivate Lead"



Calificar un Lead

Una vez se ha entrado toda la información necesaria y se desea proceder con una solicitud de cotización o RFQ, es necesario calificar el Lead para que se convierta en una Cuenta activa y así poder proceder. Para calificar el Lead, haga click en el botón llamado "Qualify Lead" (Calificar Lead) en el menú principal.



Al calificar el Lead, el Sistema automáticamente transfiere toda la información a una Cuenta Activa y guarda el Lead como un archivo de solo lectura. Todas las cuentas creadas a partir de este proceso, son reconocidas dentro del sistema como "Lead Accounts" o cuentas provenientes de un Lead.

101 SMOKE SHOP				Accounts 👻 🛧 🗸
Primary Contact 💓 James	Prefe Any	erred Method of Contact	Owner 💈 Anthony Gue	errette
 General 				-
Account Name * 101 SMOKE SHOP)	Address Type	Bill To	City Willits
Account Number	Main Phone 707-4	59-1020 Address Name	St	ate/Province CA
Web Site	Other Phone 707-3	93-9984 -Jar Street 1	1424 S Main St ZIP/	Postal Code 95490
Primary Contact 🚂 James 🗔	Fax	Street 2	Cou	ntry/Region
Parent Account	E-mail notso	olved@yaho Street 3		Phone
Account Type * Lead	Lead Source * Goog	gle - Ince 🔻 In-House Account	🔵 No 💿 Yes	
Status Reason Active 🔻	Owner* 💈 A	Anthony 👩		

Crear un RFQ desde un Lead

Cuando se califica un Lead, el sistema realiza cuatro operaciones simultáneamente:

- 1. Crea una Cuenta bajo el tipo "Lead".
- 2. Crea un Contacto utilizando la información de la persona con la que se ha estado manteniendo comunicación. Esta persona se convierte en el contacto primario de la cuenta.
- 3. Crea una Oportunidad.
- 4. Dependiendo de la información que se ha generado en el Lead (Rutas, equipo, etc...), crea uno o varios RFQ's y lo/s guarda bajo la Oportunidad.

¿Cómo se crean los RFQ's desde las Rutas del Lead?

La tabla de rutas del Lead permite al usuario registrar múltiples rutas. Las siguientes reglas deben ser aplicadas cuando se están creando rutas dentro de un Lead:

 Mantenga solo un tipo de carga (Loose Cargo o Container). Si necesita crear dos cotizaciones diferentes, una con "loose cargo" y otra con "container", cree una ruta con una de las dos opciones y una vez calificado el lead, bajo la misma Oportunidad, puede crear el Segundo RFQ manualmente.

2. Detalle de Carga – La misma regla aplica cuando se esá creando la tabla de Detalle de Carga. Sólo se debe utilizar un tipo de carga (Carga Suelta o Container).

*	New 🗸 📝 Edit 🗸	\times Delete	e								2
	Package Type	Pieces	Valuation	Length Width	Height	UoM	Volume	UoV	Weight	UoW	Total
	20FT Standard	10	\$50,000.00			in		m3		kgs	
	40FT Standard	15	\$75,000.00			in		m3		kgs	

Este ejemplo muestra solo contenedores.

Este ejemplo muestra solo Carga Suelta.

•	🐴 New 🗸 📝 Edit 🗸 🗙 Delete 😰											
	Package Type	Pieces	Valuation	Length	Width	Height	UoM	Volume	UoV	Weight	UoW	Total
	Box	200	\$2,500.00	25.00	25.00	25.00	in	0.26	m3	20.00	kgs	4,000
	Pallet	10	\$10,000.00	42.00	42.00	48.00	in	1.39	m3	100.00	kgs	1,000

* Este ejemplo muestra lo que no se debe hacer – Combinar contenedores con carga suelta:

•	🎦 New 🗸 📝 Edit 🗸 🗙 Delete 🥔 🥴											
	Package Type	Pieces	Valuation	Length	Width	Height	UoM	Volume	UoV	Weight	UoW	Total
	20FT Standard	10	\$50,000.00				in		m3		kgs	
	Box	200	\$2,500.00	25.00	25.00	25.00	in	0.26	m3	25.00	kgs	5,000

Crear multiples RFQ's desde las rutas de un Lead

Los RFQ's pueden ser creados desde el Lead cuando éste ha sido calificado. El Sistema registra el número de rutas creadas dentro de la tabla de Rutas del Lead analizando el tipo de envío, la dirección y el tipo de servicio que se está solicitando. Si alguna de las rutas no coincide con las otras, el sistema creará un RFQ por separado.



RFQ Creation Rules When Qualifying a Lead

Any route created that contains the following data different from the other will create a new RFQ.

1. Shipment Type 2. Shipment Direction

3. Shipment Service Type

Shipment Type	Direction	Service Type	RFQ
Alr	Export	Air Loose Cargo	1
Air	Export	Air Loose Cargo	1
Ocean	Export	LCL	2

Crear una Oportunidad

La Oportunidad es el espacio dentro del Sistema en que el usuario va a manejar múltiples RFQ's que se hayan creado para un envío en particular. La regla que se debe seguir al momento de crear Oportunidades es que todos los RFQ's deben tener la dirección como común denominador (Exportación, Importación, F2F o Carga Doméstica). Las Oportunidades pueden ser cerradas, una vez se reciba la decisión del cliente, como Won (Ganada) o Lost (Perdida)

El status de las Oportunidades

Estos son los tres tipos de status que puede tener una Oportunidad:

In Progress – En Progreso	La Oportunidad ha sido creada y está en progreso.
Won - Ganada	La oportunidad ha sido cerrada como Ganada. La Oportunidad no se podrá cerrar como ganada a menos que el RFQ y la Propuesta hayan sido aceptados por el cliente.

Lost - Perdida	La oportunidad ha sido cerrada como Perdida. La Oportunidad no
	se podrá cerrar como perdida a menos que el RFQ y la Propuesta
	hayan sido negados por el cliente.

Crear un RFQ desde una Oportunidad (Cuantas Activas)

Desde la pantalla de la Cuenta, haga click en el link de Opportunities (Oportunidades), luego en el botón del menú principal llamado "Add New Opportunity" (Crear Nueva Oportunidad).

	List Tools	🕌 Microsoft Dynamics CRM	CRM Adr	nin 🕜			
File Account Add Cus	tomize Opportunities		L	Lilly 🛆			
Add New Opportunity	and Mail Merge and Follow and Connect → and Connect → and Connect → and Connect → and Connect → Connect	Assign Deportunities	t Chart Pane - Workflow Dialog				
Records	Collaborate	Current View View	Process Data				
New Form General Notes & Activities	Account 101 SMOKE SHOP	Breferred Method of Contact	Accounts	• 🛧 🗸			
- Shipping Profile - Details	James	Any	S Anthony Guerrette				
 Carrier Detail Territory 	ing Opportunities Opportunit	y Associated View 👻	1	Q			
Preferences	Filter on: Open	Include: Rel	Include: Related "Regarding" Records				
	Topic	Potential Customer	Created On 👻 Created By	Est.Revenu 🤗			
Related	Google	101 SMOKE SHOP	12/16/2013 9:15 AM Anthony Guerrette				
Sales. Opportunities Activities Contacts RFQs Proposals Visit Requests Quotes Orders Invoices Closed Activities							

En el espacio llamado Topic * Describa la dirección, Puertos de salida y llegada, etc. En la Descripción, detalle un poco más el tipo de envío que se va a cotizar / realizar. Haga click en el botón de "Save"

Oppo New	tunity				Opportunities	-	J
Potential Customer		Est. Revenue		Est. Close Date			
General							
Topic *	Exportaciones a Venezuela		Potential Customer *	101 SMOKE SHOP		G	Į
Description	Exportaciones a Venezuela - Conte	enedores de 20' y 40 <mark>1</mark>					

Una vez haya guardado la información, en la parte de abajo de la Oportunidad se encontrarán las tablas de RFQ y Propuestas. Bajo la tabla de RFQ, haga click en el botón de "New". Esta operación abrirá una nueva pantalla que le permitirá crear el RFQ.

RFQ's		Pr	oposals		
🎦 New 📝 Edit	🗙 Delete 🛛 🖂 Send to Pricing	e	🎦 New 🍞 Edit	X Delete	
Name 🔺	Version	Status RF	Name	Proposal Type	Shipi
0 rows loaded	No records are available.			Select an RFQ to view its Proposals	

Pestaña General

Al abrirse esta pantalla, aparecerá toda la información de la cuenta y del contacto al que se va a enviar la propuesta.

RFQ 1000007	1RFQ				RFQs	→ 1
Account		Origin C 🌏 KOI	Country REA, REPUBLIC OF	Destination Country	Status RFQ Open	
General						
RFQ # ⁺	10000071RI	Version	1			
Account *	101	Active Proposal	Q			
Contact *	🚂 Jan 🗔	Status	Open 🔻			
Opportunity *	💣 Go 🗖	Owner *	🔒 An 🗔			

Pestaña de Información de Envío (Shipment Information)

Shipment Information	Routes
Shipment Type * Shipment Direction * Ocean Image: Constraint of the sector of the se	New Bit - X Delete Deactivate Route Shipment Mo Origin Port Destination Origin Door Destination Origin Door Destination Origin Door Destination Origin
Service Type *	Door to Door Miami (MIA) Balboa (BLB) Miami (MIA) Panama, Ci
FCL	Door to Door Port Evergla Balboa (BLB) Miami (MIA) Panamá, Ci
Origin Country * Destination Country *	
🍓 UNITED STATES 🔂 🍓 PANAMA 🗔	٠
	2 rows loaded
Cargo Ready Shipment INCO Terms	Origin & Destination Door Address
4/30/2 ₩ V One Time V	
Services Requested	Origin Door Address Destination Door Address
Forwarding I Trading	9667 NW 33rd Street Calle Principal Miami, FL 33172 Panama City, Panama
Customs Brokering 🔲 Warehousing 📃	
Location of Warehousing	

Shipment Type (Tipo de Envío), Shipment Direction (Dirección de Envío) y Service Type (Tipo de Servicio) son requeridos para procesar el RFQ. También es utilizado como valor fijo cuando se están creando múltiples rutas. Asegúrese de registrar los diferentes orígenes y destinos, al igual que el modo de envío (door to door – puerta a puerta, port to port – puerto a puerto, etc...)

Crear artículos de Carga

Ver más adelante ¿Cómo crear artículos de Carga?

Enviar el RFQ al Queue de Pricing

Una vez toda la información requerida haya sido registrada, el RFQ puede ser enviado a Pricing, haciendo click en el botón llamado "Send to Pricing" (enviar a Pricing) en el menú principal.



Luego haga click en "Save and Close" (Guardar y Cerrar).

Cuando se cierra la pantalla del RFQ, regresará a la pantalla de Oportunidad y la tabla de RFQ mostrará el recién creado RFQ con el status de "In Pricing"

RFQ Detail			
🎦 New 📝 Edit 🗙 D	elete 🛛 🖂 Send to Pricing		8
Name 🔺	Version	Status RFQ	RF
🕑 10000181RFQ	1	In Pricing	

Los siguientes son los diferentes status que puede tener un RFQ.

Status de RFQ's

Status	Description
Open - Abierto	El RFQ ha sido creado.
In Pricing – En Pricing	El RFQ ha sido enviado a Pricing. Pricing puede ver el RFQ en el Queue de Pricing.
Assigned - Asignado	El RFQ ha sido asignado a un usuario de Pricing para crear la cotización.
Denied - Negado	El RFQ ha sido negado por el usuario de Pricing por falta de información o información incorrecta. Se debe crear una revisión del RFQ para poderlo re-enviar a Pricing.
Revised - Revisado	El RFQ con status de Revised, indica que una revisión ha sido creada y enviada a Pricing.
Completed - Completado	Pricing ha completado la cotización y el RFQ. Una vez se llegue a este status, no se podrán hacer modificaciones a la propuesta o a el RFQ
Won	La propuesta ha sido completada como "won" (ganada). Cuando la Propuesta se cierra como "won", el RFQ toma el mismo status.
Lost	La propuesta ha sido completada como "lost" (perdida). Cuando la Propuesta se cierra como "lost", el RFQ toma el mismo status.
Close	Pricing puede crear multiples propuestas desde un mismo RFQ. Sólo la última propuesta estará active y será asignada al RFQ. Las otras propuestas, aunque están relacionadas con el mismo RFQ, quedarán con el status de "close" (al igual que el RFQ), una vez se haya cerrado la propuesta activa como "won" o "lost".

Vistas de un RFQ

El RFQ puede ser impreso o enviado por e-mail.

Enviar un RFQ a través de Email

Haga click en el botón llamado "Print/Email RFQ" (Imprimir o enviar RFQ por email) en el menú principal.



Template: RFQ Header - Miam 🔻	En el espacio llamado Template, escoja la oficina desde la que se va a enviar el RFQ (Miami, Panamá, Venezuela).			
Itide General Section	El botón llamado "Hide General Information" fue creado para seconder la información del cliente en caso de que sea necesario.			
General Detail				
Account Expedited World Cargo, Inc. Contact Name Ralph Soto Phone# 305.392.5085 Email ralph.soto@ewcnow.com				
Hide System Section	"Hide System Section" fue creado para seconder la información general del Sistema.			
System Detail	System Detail			
RFQ# 10000181RFQ Opportunity Lead from Canvass Status In Pricing	Version# 1 ing Owner CRM Admin Created On 4/27/2014			

Print RFQ - Google Chro	me			>
https://lilly.shiplilly	y.com:444/%7B635391297270	003731%7D/WebRes	sources/lilly_/rfq/P	rintRfq.html
emplate: Miami Office	 Hide General Section 	Hide System Section	Print	Email
₹ ASS INTERNATION	OCIATES NAL TRANSPORTATION + LOGISTICS	 Global Headque 9655 NW 33rd Stra Miami, FL 33172 Contact P. 305.513.9540 P. 305.513.9540 	arters eet	
	<mark>osite</mark> v.shiplilly.com	F. 305.594.0022 Email info@shiplilly.com		
General De	tail			
Account Contact Name Phone# Email	PAINT RAVE Jason Beddow © 248-505-6926 sales@paintrave.com			
System Det	tail			
RFQ# Opportunity Status	10002960RFQ Milton, WI to Martinique, FWI In Pricing	Version# 1 Owner Luis Gom Created On 6/23/201	ez 4	
Shipment [Detail			
Shipment Type Shipment Direc Service Type Cargo Ready D Shipment Frequ INCO Terms Commodity	cean tion Export LCL ate 6/24/2014 uency Monthly CIF	5)		
Routing De	tails			
Shipment Mode	2: Door to Port			
Origin	UNITED STATES	Destination		
Door Zipcode	Milton (M8I) 53563	Country MARTINIC Port Fort-de-Fi	QUE rance (FDF)	

La sección llamada Routing Details (Detalles de Ruta) mostrará todas las rutas que se hayan registrado en el RFQ. Si hay una ruta en particular que no quiere mostrar, puede regresar a la pantalla del RFQ y seleccionar la ruta para después hacer click en el botón "Do not show" (No mostrar).

Si toda la información está correcta, haga click en el botón de "Email" en la esquina superior derecha.

E-mail New			E-mail Messages	*	J
E-mail					
From	🔱 CRM Admin			Q	
То	🔱 Luis Gomez			Q	
Cc				Q	
Bcc				Q	
Subject	RFQ #10002960RFQ - PAINT RAVE - Ocean - Export - LO	CL - UNITED STATES - MARTINIQUE			
Regarding	10002960RFQ			Q	
	B I U E E E E E E E E E E E E E E E E E E E E E E E E E E E E E E E E E E E E E E E E E E E E E E E E E E E E E E E E E E E E E E E E E E E E E E E E E E E E E E E E E E E E E E E E E E E E E E E E E E E E E E E E E E E E E E E E E E E E	 Global Headquarters 9655 NW 33rd Street Miami, FL 33172 Contact P. 305.513.9540 F. 305.594.0022 Email info@shiplilly.com 	e 📄 Insert Article		
	General Detail				
4	Account PAINT RAVE Contact Name Jason Beddow Dhonof ID 249 505 6026			+	

Escoja el destinatario (igual que se hace al enviar un email) y presione el botón de "Send" (enviar).

Imprimir un RFQ

Haga click en el botón de "Print" en la parte superior derecha.



La ventana de Impresión aparecerá en su pantalla.

🔏 Print RFQ - Google Chrome	The second second second second second second second					
Attps://iilly.shiplilly.com:444/%7B635391297270003731%7D/WebResources/lilly_/rfq/PrintRfq.html?id=%7b941B7F46-F0FA-E311-93FF-000C299						
Print Total: 1 sheet of paper Print Cancel	6Z32014 Print RFQ	ŕ				
Destination CS 4501i	Contect Participation + LOGISTICS Contect Page 2055 AW 33rd Street Miami, FL 33172 Contect Page 2055 AW 33rd Street Miami, FL 33172 Contect Page 2055 AU Page 20					
Pages All e.g. 1-5, 8, 11-13	Website www.shiplilly.com Email info@shiplilly.com					
Copies 1 + -	General Detail Account PAINT RAVE Contact Name Jason Beddow Phone# 248-505-6926 Email sales@paintrave.com					
Layout Portrait Landscape	System Detail RFQ # 10002960RFQ Version # 1 Opportunity Milton, Wi to Martinique, FWI Owner Luis Gomez Status In Priding Created On 6/23/2014					
Margins Default 👻	Shipment Detail Shipment Type Ocean Shipment Direction Export Service Type LCL Camp Ready Date [6/24/2014]					
Options Headers and footers Two-sided Reckground colors and images	Shipment Prequency Monthy INCO Terms (CIF Commodity (PAINT SUPPLIES) Routing Details Shipment Mode: Door to Port					
Print using system dialog (Ctrl+Shift+P)	Origin Destination Country UNITED STATES Country MARTINIQUE Door Milton (M81) Port Fort-de-France (FDF) Zipcode 53563 Door Address Details					
	Origin Door Address Destination Door Address 365 Summitide Drive Milton, W1 53563 Cargo Detail Cargo Detail Https://littliniscom444%/266559129720003731%/20/WeBResourceAlling_HtgPrintRig.htm?id=%264118746-F6F4-E311-88FF-000C29917812%76	* V1				
Liptobe Jobos	sile					

Haga click en el botón de "Print" para imprimir el RFQ.

Adherir Artículos de Carga a un RFQ

Los artículos de carga pueden ser adheridos a un Lead, un RFQ o a una Propuesta. Toda la información será transferida de una sección del sistema a otra. Existen dos tipos de Artículos de Carga:

- 1. Loose Cargo (Carga Suelta)
- 2. Containers (Contenedores)

Como está descrito anteriormente, solo se puede usar un tipo de Artículo de Carga por cada Lead, RFQ o Propuesta. Nunca se deben combinar artículos de carga suelta con contenedores.

Artículos de Carga Suelta

En la tabla llamada "Cargo Items" (Articulos de Carga), seleccione el botón de "New" (Nuevo) y luego seleccione "Using Form" (Usando la Forma).



Detalle del Paquete

Haga click en el botón que tiene una lupa y escribe el tipo de paquete que está buscando. En el ejemplo de abajo, estaremos utilizando un Pallet. Luego escriba el número de piezas, el valor de la carga y una descripción detallada de la mercancía.

Package Detail	
Package Type	
Pieces	Valuation
15	\$ 50,000.00
Cargo Description	
White Nikes	

Dimensiones

Length (longitud), width (ancho) and height (alto).

Dimensions			
Length	Width	Height	Unit Of Measure
48.00	48.00	48.00	in 🔻

Peso, Volumen y Volumen Peso

Weight – Peso

Volume – Volumen

Weight Volume – Volumen Peso

Weight	
Weight Per Item 20.00	Unit Of Weight Ibs
Total Weight 300.00	Enter Weight Manually
Volume	
Volume Per Item 64.00	Unit Of Volume ft3
Total Volume 960.00	Enter Volume Manually
Volume Weight	
Volume Weight 9,993.25	Unit of Volume Weight vlbs
Enter Volume Manually	

Control de Temperatura

Refrigerated		
Temperature Control		
Refrigerated Type	Temperature	Temperature Conversion
Fresh 🔻		Celsius 🔻

De ser necesario, describir a qué tipo de temperatura tiene que estar la carga

Una vez se hayan registrado todos los datos, hacer click en el botón de "Save" (guardar) en la parte superior izquierda de la forma.

Unidades de Medida

En todas la secciones del Sistema que contienen detalles de carga, existe un botón llamado "Set Measurements" (Fijar medidas) y le permite al usuario determinar cuáles son las unidades de medida (Peso, volumen) específicas de cada carga.



Al hacer click en el botón de "set measurements" aparecerá la siguiente pantalla:

Set Measurement Set the measurement typ	oes to use for t	his record.	
Measure of Unit	in	•	ļ
Measure of Weight	kgs	۲]
Measure of Volume	m3	۲]
Measure of Volume Weight	vkgs	۲]
Volume Calculation	166	۲]
		ОК	Cancel

Below is a description of each option.

Туре	Description
Measure of Unit – Unidad de Medida	Pulgadas (in), centímetros (cm), metros(m), yardas (y), pies (f)
Measure of Weight – Unidades de Peso	Libras (lbs), kilogramos (kgs), toneladas (t), onzas (oz), gramos (g)
Measure of Volume – Medidas de Volumen	Pié cúbico (ft3), Metro cúbico (m3)
Measure of Volume/Weight – Medidas de Peso - Volumen	Volumen libra (vlbs), Volumen Kilo (kgs)
Volume Calculation – Cálculo de Volumen	139, 166, 194 – Calculado en pulgadas

Adding Containers

En la tabla llamada "Cargo Items" (Articulos de Carga), seleccione el botón de "New" (Nuevo) y luego seleccione "Using Form" (Usando la Forma).

(Cargo Items		
	🎦 New 🗸 📝 Edit	🗸 🗙 Delete 🛛 💼 Copy Record	e
	Using Grid	Pieces Valuation Length Width Height UoM	Volu
	Using Form		

Al hacer click en la lupa en el espacio de "Package Type" (Tipo de paquete), seleccione el tip[o de contenedor que desea incluir en el RFQ. Luego haga click en Ok.

Look Up Record

Enter your search criteria and click Search to find matching records. Filter your results and view different columns of data by using the View options. Then, select the record you want and click OK.

Look for: Package Type	•	Show Only My Records	
View: Package Type Lookup View	•		
Search:	Q		
Name 🔺	Package Class	Туре	e
20FT Open Top	CNT	CNT	· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·
20FT Refrigerated	CNT	CNT	
20FT Standard	CNT	CNT	
40FT Flat Rack	CNT	CNT	
40FT HC Refrigerated	CNT	CNT	
40FT High Cube	CNT	CNT	
40FT Open Top	CNT	CNT	
40FT Refrigerated	CNT	CNT	
40FT Standard	CNT	CNT	
45FT HC Refrigerated	CNT	CNT	
45FT High Cube	CNT	CNT	
45FT Standard	CNT	CNT	
48FT Truck Trailer	CNT	TRL	•
1 - 88 of 88 (0 selected)			∉ ∉ Page 1 ▶
Properties <u>N</u> ew			
		OK <u>C</u> ancel	Remove Value

Package Detail	
Package Type	2
Pieces 10	Valuation \$75,000.00
Cargo Description Black Nikes	

Cada vez que se adhiera un tipo de contenedor, la table se puede actualizar oprimiendo el botón en la parte superior derecha de la tabla. Allí aparecerán los diferentes contenedores que se hayan seleccionado.

Cargo Items	lotals		
🐒 New 🗸 📝 Edit 🗸 🗙 Delete 💼 Copy Record 🥔	Pieces	10	
Package Type Pieces Valuation Length Width Height UoM Volu	Total Valuation	\$75,000.00	
20FT Standard 10 \$75,000.00 in	Weight		
	Volume		
	Volume Weight		
	Chargeable Weight	0.00	
	Volume Weight Calculator	166	٣
٠	0		
	Override lotals		
	Calculate Chargeabl Shipment	e Weight by	

Crear una Propuesta

La propuesta puede crearse de varias formas pero la más común es a partir de un RFQ. El primer ejemplo de abajo muestra en detalle la emisión de la propuesta.

- 1. Crear la propuesta partiendo de RFQ
- 2. Copia de una propuesta existente.

Crear una propuesta a partir de un RFQ

Como encargado de precios, cuando los RFQ son enviados, aparecerán en un listado de precios. A partir de ahí, se podrá abrir el RFQ y elegir el botón de "Crear propuesta".



Aparecerá la ventana emergente para seleccionar transportista. Elija el número de transportistas que desee incluir en la propuesta. Luego de haber seleccionado los transportistas, haga clic una vez en el botón "*Next*" [siguiente].

Create Proposal Select one or more Carriers and a	pply a Marku	p to use for the Pro	posal.	
Select Carriers				
Available Carriers			Selected Carriers	
CCNI CMA CGM Crowley Evergreen Interocean Lines Interocean Lines, Inc. King Ocean MSC NYK Line S.E.A. CORP Seaboard Marine		Add >> << Remove	Seaboard Marine Crowley	
1 - 11 of 11	A Page 1			
			Nex	t Cancel

Pantalla de marcado- Siempre asegúrese de seleccionar "NONE" [Ninguno] por el momento. Estaremos haciendo cambios relacionados con la forma de aplicar el marcado. Haga Clic en el botón "Crear".

Madaun			
маткир			
NONE	T		
NONE	٣		
	NONE	NONE T	NONE

Aparecerá una ventana emergente para salvar los cambios, haga clic en ok.

There are unsaved changes in this wind What do you want to do?	dow.
Save my changes	
 Discard my changes 	
To keep working on this page, click Cancel.	
	OK Cancel

Aparecerá la propuesta nueva con la información de RFQ copiada.

Pestaña general:

La información general del RFQ trasladada del estatus de la propuesta RFQ está ahora lista para dar "asignar" ya que un encargado de precios está trabajando en ella.

General						
General Detail		System Detail				
Account * Bergedited World Cargo, Inc.	Contact 👰 Ralph Soto 🛛 📿	RFQ *	Opportunity*			
Description	Remarks	Status Reason Active	Owner*			
Shipment Details		Proposal Status Assigned	Pricing User			
Type * Direction * Ocean ▼ Export ▼	Service Type * Commodity	Validity Date 4/27/2014	Expiration Date			

Pestaña de piezas de la Carga

Las piezas de la carga se copiaron del RFQ.

Cargo Item Detail	Totals	
New - Belit - Copy Record Copy Record Package Type Pieces Valuation Length Width Height Volume Volume Pallet 15 \$50,000.00 48.00 48.00 48.00 64.000	Pieces Valuation Weight	15 \$ 50,000.00 300.000
	Volume	960.000
	Volume Weight	9,993.25
	Chargeable Weight	9,993.253
	Values Weight	-
٠	Calculator	166
1 rows loaded H 4 Page 1 🕨		
	Calculate Chargeabl	e Weight by Shipment

Rutas y tramos de las rutas:

Rutas

La ruta contiene los transportistas y los diferentes puntos de origen y destino de estas. Ya que previamente ingresamos dos rutas (Miami a Balboa, Port Everglades a Balboa), el sistema crea dos rutas para cada transportista seleccionado.

Routes			
🐴 New 🎯 Edit 🗸 🗙 Delete 🕁 Duplicate Route			æ
📃 Route ID 🛛 Carrier 🔺 🔹 Agent	Service Type	Shipment Mode	T
10000074PRU Crowley	FCL	Door to Door	
10000076PRU Crowley	FCL	Door to Door	
10000073PRU Seaboard Marine	FCL	Door to Door	
10000075PRU Seaboard Marine	FCL	Door to Door	

Tramos de las Rutas

Los tramos de las rutas se crean de forma automática, utilizando el modo tipo de embarque. En el ejemplo de abajo, el modo de embarque utilizado fue puerta a puerta. Los tramos de la ruta crearán el Puerta a Puerto, Puerto a Puerto y Puerto a Puerta. Esto permite al encargado de precios ingresar los transportistas y tarifas dentro de cada tramo en el caso que fueran diferentes transportistas.

Routes						Rou	ite Legs						
🐴 New 🍞 Edit	- 🗙 Delete 🔓	Duplicate Route			Ø) New +	🛃 Edit 🗸 🗙 🛙	Delete 😞 Move	Up 🛛 🛪 Mo	ove Down 🖉 Reset		Ø
Route ID	Carrier 🔺	Agent	Service Type	Shipment Mode	т		Leg #	Shipment Mo	Shipment Type	Carrier	Origin	Destination	Tot
10000074PRU	Crowley		FCL	Door to Door			1	Door to Port	Ground		Miami (MIA)	Miami (MIA)	SO .
10000076PRU	Crowley		FCL	Door to Door			2	Port to Port	Ocean	Crowley	Miami (MIA)	Balboa (BLB)	SO .
10000073PRU	Seaboard Marine		FCL	Door to Door			З	Port to Door	Ground		Balboa (BLB)	Panamá, Ci	SO.
10000075PRU	Seaboard Marine		FCL	Door to Door									